

Fabrity Holding

Kupuj

(Poprzednio: Buy; 30 PLN)

Oczekiwana poprawa z kwartału na kwartał

Cena docelowa: PLN 30

Upside: +21%

Mimo słabego wyniku w 4Q25 podtrzymujemy naszą rekomendację BUY oraz cenę docelową 30 PLN. Po pierwsze w styczniu Fabrity poinformowało o zakwalifikowaniu się do największej w historii spółki umowy ramowej dla Frontexu o wartości 186,5mln EUR netto w ciągu 4 lat jako jeden z 10 podmiotów. Liczymy na stopniowe rozpisywanie przetargów w ramach umowy i wzrost przychodów od Frontexu widoczny już w kolejnych kwartałach (w pierwszej kolejności zlecenia na bazie umowy ramowej z czerwca 2025), oraz osiągnięcie docelowego, wyższego poziomu przychodów od tego klienta w 2027 roku. Po drugie mocny był cash flow w 4Q25, a gotówka netto wyniosła na koniec kwartału prawie 12mln PLN, to jest 4 PLN na akcję Fabrity i ~17% kapitalizacji grupy. Ponadto, w zobowiązaniach z tytułu earn-outu za zakup Panda Group na koniec roku nie było już kwoty do zapłaty, co oznacza, że spółka nie spełniła warunków earn-outu, a cena zakupu udziałów nie zwiększy się o 1,4mln PLN (0,5 PLN na akcję Fabrity).

Obniżamy co prawda nasze prognozy EBIT w 2026-27 roku o 4-5% ze względu na wolniejsze spodziewane wzrosty przychodów od klientów z sektora prywatnego, jednak nadal liczymy na wzrost sprzedaży do instytucji unijnych, pozytywny wpływ umowy z PKP PLK, które wraca do grona istotnych klientów po przerwie w zeszłym roku, oraz oszczędności po stronie kosztowej. W konsekwencji szacujemy wzrost wyniku netto do 6mln PLN w 2026 roku i ponad 7mln PLN w 2027.

#Valuation. Nasza wycena DCF pozostaje bez zmian na poziomie 30 PLN. Jednocześnie, po przecenie międzynarodowej grupy porównawczej, wycena mnożnikowa zwraca wartość jedynie 22 PLN (-17% względem poprzedniej wartości 26 PLN). Na tle grupy spółek zagranicznych Fabrity wyróżnia się jednak dobrym zapleczem gotówkowym, wysoką stopą dywidendy (zakładamy 2,2 PLN na akcję w tym roku, natomiast zdolność dywidendowa na bazie zysków zatrzymanych to obecnie w grupie ponad 8 PLN na akcję) i perspektywą wzrostu wyników na bazie zawartych już umów ramowych.

PLNm	1Q25	2Q25	3Q25	4Q25	1Q26E	Y/Y
Przychody	16.6	17.4	16.8	16.4	16.7	1%
EBITDA	1.5	1.8	1.6	1.5	1.9	25%
adj. EBITDA	1.5	1.8	1.6	1.5	1.9	25%
EBIT	1.0	1.2	1.0	1.0	1.4	41%
Zysk netto	0.9	0.8	0.9	1.2	1.2	35%
Zysk netto skor.	0.9	0.8	0.9	1.2	1.2	35%
P/E (x)	9.7	26.4	24.9	18.0	16.7	0.0
EV/EBITDA (x)	7.7	8.6	9.0	9.0	8.5	0.0
marża EBITDA	9.3%	10.2%	9.4%	9.3%	11.5%	2.2pp
marża EBITDA	6.1%	7.1%	6.2%	6.0%	8.5%	2.4pp
marża netto	5.3%	4.5%	5.4%	7.6%	7.2%	1.8pp

PLNm	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
Przychody	68.7	74.7	67.1	74.7	83.6	87.8
EBITDA	8.7	8.6	6.4	9.0	10.5	11.1
EBIT	6.4	6.6	4.3	7.4	9.0	9.4
Zysk netto	12.9	7.2	3.8	6.1	7.3	7.6
EPS (PLN)	5.3	2.6	1.4	2.2	2.6	2.7
P/E (x)	4.7	9.5	18.0	11.3	9.4	9.1
EV/EBITDA (x)	4.4	6.8	9.0	6.3	5.4	5.1
FCFE Yield (%)	30.7%	8.1%	13.7%	9.4%	10.3%	10.5%
DY (%)	16.1%	26.1%	12.1%	8.9%	9.7%	10.1%

Źródło: Spółka, Trigon

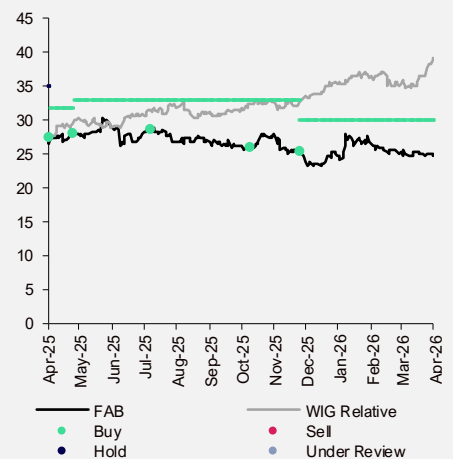
Raport w ramach Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego GPW

Research Department research@trigon.pl www.trigon.pl

FACT SHEET

Ticker	FAB		
Sektor	IT		
Price (PLN)	24.8		
52 tyg. min/max (PLN)	23 / 29.2782		
Liczba akcji (mln)	2.8		
Kapitalizacja (mln PLN)	69		
S&P Global ESG Scores	---		
Śr. obroty 3M (mln PLN)	0.0		
Zmiana kursu	1M	3M	1Y
	0%	-1%	-8%

ZMIANA KURSU VS WIG INDEX



REKOMENDACJE	DATA	TP
Kupuj	10.12.2025	30
Kupuj	23.10.2025	33
Kupuj	21.07.2025	33
Kupuj	09.05.2025	33
Kupuj	17.04.2025	32
Trzymaj	10.12.2024	35
Trzymaj	22.10.2024	37

AKCJONARIUSZE	Udział%
Grzegorz Stulgis	24.6%
Value Fund FIZ	10.0%
Tomasz Burczyński	9.8%
Janusz Żebrowski	9.5%

KALENDARZ INWESTORA

1Q'26 Earnings	28.05.2026
2Q'26 Earnings	27.08.2026
3Q'26 Earnings	26.11.2026

ANALITYK

Dominik Niszcz, CFA

Wycena	Obecna			Poprzednia			Zmiana		
DCF	30	100%	0	30	100%	0	-2%	0%	0.0%
Porównawczy	22	0%	0	27	0%	0	-17%	0%	0.0%

Zmiany prognoz	2026E			2027E			2028E			
	PLNm	Curr.	Prev.	Chg.	Curr.	Prev.	Chg.	Curr.	Prev.	Chg.
Przychody	75	84	-11%	84	92	-9%	88	-	-	-
EBITDA	9	10	-5%	11	11	-4%	11	-	-	-
marża	12.1%	11.4%	0.7pp	12.6%	11.9%	0.7pp	12.6%	-	-	-
EBIT	7	8	-2%	9	9	-2%	9	-	-	-
marża	9.9%	9.2%	0.7pp	10.8%	10.0%	0.8pp	10.7%	-	-	-
Zysk netto	6	6	-3%	7	8	-4%	8	-	-	-
marża	8.2%	7.5%	0.6pp	8.8%	8.3%	0.4pp	8.7%	-	-	-

Trigon vs kons.	2026E			2027E			2028E			
	PLNm	Trigon	Cons.	Diff.	Trigon	Cons.	Diff.	Trigon	Cons.	Diff.
Przychody	75	-	-	-	84	-	-	88	-	-
EBITDA	9	-	-	-	11	-	-	11	-	-
marża	12.1%	-	-	-	12.6%	-	-	12.6%	-	-
EBIT	7	-	-	-	9	-	-	9	-	-
marża	9.9%	-	-	-	10.8%	-	-	10.7%	-	-
Zysk netto	6	-	-	-	7	-	-	8	-	-
marża	8.2%	-	-	-	8.8%	-	-	8.7%	-	-

KPIs (PLNm)	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E	CAGR
L. akcji	2.5	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2%
DPS (PLN)	4.0	6.5	3.0	2.2	2.4	2.5	-9%
EPS (PLN)	5.3	2.6	1.4	2.2	2.6	2.7	-12%
BVPS (PLN)	15.0	9.4	10.0	10.0	10.2	10.5	-7%
ND / EBITDA (x)	-2.6	-1.2	-1.8	-1.3	-1.2	-1.2	-
ND / Equity (x)	-0.6	-0.4	-0.4	-0.4	-0.4	-0.4	-
FCFF	2	9	6	6	7	7	25%
NWC	16	15	11	10	10	10	-
Dług netto	-23	-10	-12	-12	-13	-13	-
Mniejszości i inne korekty EV	0	0	0	0	0	0	-
skor. dług netto	-23	-10	-12	-12	-13	-13	-

Wskaźniki	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E	Avg.
adj. EBITDA r/r	15%	10%	-18%	41%	16%	5%	-
EBIT r/r	29%	3%	-35%	73%	22%	4%	-
adj. EPS r/r	-2%	-36%	-3%	60%	20%	4%	-
Marża brutto	18.7%	27.5%	26.6%	26.1%	25.8%	25.5%	25.0%
marża adj. EBITDA	10.3%	10.5%	9.6%	12.1%	12.6%	12.6%	11.3%
marża EBIT	9.3%	8.9%	6.4%	9.9%	10.8%	10.7%	9.3%
marża netto skor.	7.9%	5.3%	5.7%	8.2%	8.8%	8.7%	7.4%
ROE (%)	35%	28%	14%	22%	26%	26%	25%
ROA (%)	23%	15%	10%	16%	18%	18%	17%

KPIs	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E	CAGR
FCFE	19.0	5.7	9.6	6.6	7.2	7.3	-17%
FCFE yield (%)	30.7%	8.1%	13.7%	9.4%	10.3%	10.5%	-19%

Źródło: Spółka, Trigon

Wskaźniki	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
P/E (x)	4.7	9.5	18.0	11.3	9.4	9.1
adj. P/E (x)	11.2	17.4	18.0	11.3	9.4	9.1
EV/EBITDA (x)	4.4	6.8	9.0	6.3	5.4	5.1
adj. EV/EBITDA (x)	5.4	7.5	9.0	6.3	5.4	5.1
P/BV (x)	1.7	2.6	2.5	2.5	2.4	2.4
FCFF Yield (%)	6.0%	15.4%	10.3%	10.8%	12.3%	12.7%
DY (%)	16.1%	26.1%	12.1%	8.9%	9.7%	10.1%
	0	0	0	0	0	0

Wsk. przy cenie docelowej	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
P/E (x)	5.7	11.5	21.8	13.7	11.4	11.0
adj. P/E (x)	13.5	21.1	21.8	13.7	11.4	11.0
EV/EBITDA (x)	5.9	8.5	11.2	7.9	6.7	6.4
adj. EV/EBITDA (x)	7.2	9.4	11.2	7.9	6.7	6.4
P/BV (x)	2.0	3.2	3.0	3.0	2.9	2.9
FCFF Yield (%)	4.5%	12.4%	8.2%	8.6%	9.8%	10.1%
DY (%)	13.3%	21.6%	10.0%	7.3%	8.0%	8.3%

Rachunek wyników (PLN)	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
Przychody	68.7	74.7	67.1	74.7	83.6	87.8
Koszt własny sprzedaży	-55.8	-54.2	-49.2	-55.2	-62.0	-65.5
Zysk ze sprzedaży	12.9	20.5	17.8	19.5	21.6	22.4
Koszty sprzedaży	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Koszty ogólnego zarządu	-6.3	-13.4	-13.3	-12.1	-12.6	-13.0
Wynik na pozostałej dział.	-0.2	-0.5	-0.2	0.0	0.0	0.0
EBITDA	8.7	8.6	6.4	9.0	10.5	11.1
adj. EBITDA	7.1	7.8	6.4	9.0	10.5	11.1
Amortyzacja	-2.3	-2.0	-2.1	-1.6	-1.5	-1.7
EBIT	6.4	6.6	4.3	7.4	9.0	9.4
Wynik na dział. finansowej	9.2	-1.7	0.3	0.4	0.4	0.3
EBT	15.6	4.9	4.6	7.8	9.4	9.7
Zysk mniejszości	1.1	1.1	0.1	0.2	0.3	0.3
Zysk netto	12.9	7.2	3.8	6.1	7.3	7.6
Zysk netto skor.	5.5	4.0	3.8	6.1	7.3	7.6

Bilans (PLNm)	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
Aktywa trwałe	6	8	5	4	5	5
Aktywa obrotowe	49	41	34	34	36	36
Zapasy	0	0	0	0	0	0
Należności	22	21	15	16	16	16
Gotówka	25	15	13	13	14	14
Aktywa	56	49	38	39	40	41
Kapitał własny	37	26	28	28	28	29
Zobowiązania d-t	3	4	2	2	2	2
Zobow. oprocentowane	2	3	1	1	1	1
Zobowiązania k-t	11	12	8	8	9	9
Zobow. oprocentowane	1	2	0	0	0	0
Zobow. handlowe	6	6	5	5	6	6
Pasywa	56	49	38	39	40	41

Rach. przepływów (PLNm)	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
CF operacyjny	5	11	8	8	9	9
Zmiana kapitału prac.	-5	1	1	0	0	0
Amortyzacja	-2	-2	-2	-2	-2	-2
CF inwestycyjny	14	-2	0	0	-1	-1
CAPEX	-1	-1	-1	0	-1	-1
CF finansowy	-12	-19	-11	-7	-8	-8
Leasing	-2	-1	-2	-1	-1	-1
Dywidenda/Buy-back	-10	-18	-8	-6	-7	-7
Zmiana gotówki	7	-10	-2	0	1	0

Wycena DCF

DCF (PLNm)	2026E	2027E	2028E	2029E	2030E	2031E	2032E	2033E	2034E	2035E	TV
Przychody	75	84	88	90	93	96	98	101	103	104	
y/y	11%	12%	5%	3%	3%	3%	2%	2%	2%	1%	
EBITDA	9	11	11	11	12	12	12	13	13	13	
EBIT	7	9	9	10	10	10	10	10	11	11	
<i>EBIT margin</i>	<i>9.9%</i>	<i>10.8%</i>	<i>10.7%</i>	<i>10.5%</i>	<i>10.3%</i>	<i>10.3%</i>	<i>10.3%</i>	<i>10.3%</i>	<i>10.3%</i>	<i>10.3%</i>	
Stopa podatkowa	19.0%	19.0%	19.0%	19.0%	19.0%	19.0%	19.0%	19.0%	19.0%	19.0%	
NOPLAT	6	7	8	8	8	8	8	8	9	9	
D&A	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	
CAPEX	0	-1	-1	-1	-2	-2	-2	-2	-2	-2	
Zmiana kapitału obrotowego	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Lease capex	-1	-1	-1	-1	-1	-1	-1	-1	-1	-1	
Przejęcia, inne korekty	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
FCF	6	7	7	7	7	7	7	8	8	8	8
Beta	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0
Stopa wolna od ryzyka	5.5%	5.5%	5.5%	5.5%	5.5%	5.5%	5.5%	5.5%	5.5%	5.5%	5.0%
Premia rynkowa	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%
WACC	13.0%	13.0%	13.0%	13.0%	13.0%	13.0%	13.0%	13.0%	13.0%	13.0%	12.5%
DFCF	6	6	5	5	4	4	3	3	3	2	
PV FCF 2026-2035E	42										
Stopa wzrostu FCF TV	1.0%										
TV	71										
Zdyskontowana TV	19										
EV	62										
Dług netto, inne	-12										
Dywidenda wypłacona	0										
Wartość kapitałów własnych	73										
Liczba akcji (mln)	2.8										
Wartość 1 akcji	26										
Wycena za 12M	30										

		WACC TV				
		10.5%	11.5%	12.5%	13.5%	14.5%
D	0.0%	31	30	29	28	28
	0.5%	31	30	29	29	28
	1.0%	32	31	30	29	28
	1.5%	32	31	30	29	29
	2.0%	33	32	31	30	29

Źródło: Trigon

Wycena porównawcza

Peers	EV/EBITDA			P/E			
	0	2026E	2027E	2028E	2026E	2027E	2028E
GLOBANT SA		4.7	4.4	3.8	7.5	7.0	6.4
ENDAVA PLC- SPON ADR		4.3	3.6	3.2	4.1	3.4	2.9
EPAM SYSTEMS INC		5.3	4.9	4.5	9.8	9.0	8.2
GRID DYNAMICS HOLDINGS INC		2.1	1.7	1.4	12.5	10.5	8.5
CAPGEMINI SE		6.3	5.9	5.6	8.0	7.4	6.9
COGNIZANT TECH SOLUTIONS-A		6.6	6.3	5.8	10.7	9.9	9.1
KAINOS GROUP PLC		12.3	10.4	9.2	19.1	16.2	14.2
NAGARRO SE		5.3	4.8	4.6	8.1	7.0	6.8
CI&T INC/UNITED STATES-A		6.7	5.9	5.1	11.4	9.6	8.1
Mediana		5.3	4.9	4.6	9.8	9.0	8.1
Wycena na akcję (PLN)		21.6	23.1	23.0	0.0	21.5	23.7
Średnia ważona wycena na akcję (PLN)			22.6			22.4	
Wycena na akcję (PLN)						22.5	

Źródło: Trigon, Bloomberg

Disclaimer

Informacje ogólne

Dokument został sporządzony przez Trigon Dom Maklerski S.A. („Dom Maklerski”) odpłatnie, na zlecenie Giełdy Papierów Wartościowych S.A. („GPW”), na podstawie Umowy o świadczenie usług przygotowania usług przygotowania raportów analitycznych („Umowa”). Dom Maklerski podlega nadzorowi Komisji Nadzoru Finansowego.

Dokument adresowany jest pierwotnie do wybranych przez Dom Maklerski Klientów korzystających z usług w zakresie sporządzania analiz i rekomendacji o charakterze ogólnym dotyczących transakcji w zakresie instrumentów finansowych. Dokument począwszy od wskazanego w nim dnia może podlegać dystrybucji do szerokiego kręgu odbiorców (na stronie www Domu Maklerskiego lub poprzez przekazanie go do dyspozycji podmiotom mogącym go w wybranym przez siebie zakresie cytować w mediach, lub też w inny sposób) jako rekomendacja w rozumieniu Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 w sprawie nadużyć na rynku (rozporządzenie w sprawie nadużyć na rynku) oraz uchylającego dyrektywę 2003/6/WE Parlamentu Europejskiego i Rady i dyrektywy Komisji 2003/124/WE, 2003/125/WE i 2004/72/WE („Rozporządzenie MAR”), oraz w Rozporządzeniu Delegowanym Komisji (UE) 2016/958 z dnia 9 marca 2016 r. uzupełniającym rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 w odniesieniu do regulacyjnych standardów technicznych dotyczących środków technicznych do celów obiektywnej prezentacji rekomendacji inwestycyjnych lub innych informacji rekomendujących lub sugerujących strategię inwestycyjną oraz ujawniania interesów partykularnych lub wskazań konfliktów interesów „Rozporządzenie w sprawie rekomendacji”).

Objaśnienia używanej terminologii fachowej:

kapitalizacja - iloczyn ceny rynkowej i liczby akcji spółki

free float (%) - udział liczby akcji znajdujących się w rękach akcjonariuszy posiadających poniżej 5 proc. ogólnej liczbie głosów z akcji, pomniejszony o akcje własne należące do spółki

min/max 52 tyg. – minimum/maksimum kursu rynkowego akcji z ostatnich 52 tygodni

średni wolumen - średni wolumen obrotu akcjami w ostatnim miesiącu

EBIT - zysk operacyjny

EBITDA - zysk operacyjny powiększony o amortyzację

zysk skorygowany – zysk netto skorygowany o transakcje o charakterze jednorazowym

CF – cash flow, przepływy pieniężne

CAPEX – suma wydatków inwestycyjnych przeznaczonych na aktywa trwałe

OCF – środki pieniężne wygenerowane poprzez operacyjną działalność przedsiębiorstwa

FCF – gotówka wygenerowana przez przedsiębiorstwo po uwzględnieniu wypływów na wsparcie działalności oraz utrzymanie kapitałów

ROA - stopa zwrotu z aktywów ogółem

ROE - stopa zwrotu z kapitałów własnych

ROIC - zwrot na zainwestowanym kapitale

NWC – kapitał obrotowy netto

Cykl konwersji gotówki – okres od momentu wydatkowania środków pieniężnych za zakup czynników produkcji do momentu uzyskania przychodów pieniężnych ze sprzedaży wyrobów lub usług wyprodukowanych.

Marża Brutto na Sprzedaży (MBnS) - iloraz zysku brutto do przychodów netto ze sprzedaży

rentowność EBITDA - iloraz sumy zysku operacyjnego i amortyzacji do przychodów netto ze sprzedaży

rentowność EBIT - iloraz zysku operacyjnego do przychodów netto ze sprzedaży

rentowność netto - iloraz zysku netto do przychodów netto ze sprzedaży

EPS - zysk netto na 1 akcję

DPS - dywidenda na 1 akcję

P/E - iloraz ceny rynkowej do zysku netto na 1 akcję

P/BV - iloraz ceny rynkowej akcji do wartości księgowej jednej akcji

EV/EBITDA - iloraz EV do EBITDA spółki

EV - suma bieżącej kapitalizacji i długu netto spółki

DY – stopa dywidendy, relacja wypłaconej dywidendy do kursu akcji

RFR - stopa wolna od ryzyka

WACC - średni ważony koszt kapitału

Rekomendacje wydawane przez Dom Maklerski

Emitent – FABRITY HOLDING S.A.

KUPUJ – w ocenie Domu Maklerskiego potencjał wzrostu instrumentu finansowego wynosi co najmniej 15%

TRZYMAJ - w ocenie Domu Maklerskiego spodziewane są względnie stabilne notowania instrumentu finansowego, ewentualnie wzrostu nie większego niż 15%

SPRZEDAJ - w ocenie Domu Maklerskiego istnieje potencjał spadku instrumentu finansowego wynoszący więcej niż -0%.

Rekomendacje wydawane przez Dom Maklerski traktowane są jako obowiązujące w okresie 12 miesięcy od daty udostępnienia lub do chwili realizacji docelowego kursu instrumentu finansowego.

Dom Maklerski może w każdym czasie zaktualizować rekomendację, w zależności od aktualnych uwarunkowań rynkowych, lub oceny powziętej przez osoby sporządzające rekomendację.

Rekomendacje krótkookresowe (w tym oznaczone szczególnie jako spekulacyjne) mogą być oznaczone krótszym okresem obowiązywania. Rekomendacje krótkookresowe oznaczane jako spekulacyjne związane są z podwyższonym ryzykiem inwestycyjnym.

Dokument sporządził: Dominik Niszczyk

Stosowane metody wyceny

Metoda DCF (Discounted Cash Flow) wycenia przedsiębiorstwo poprzez szacowanie jego przyszłych przepływów pieniężnych i dyskontowanie ich do wartości bieżącej.

- zalety: skoncentrowana na przyszłości, elastyczność co do założeń modelowych, odzwierciedla rzeczywistą wartość przedsiębiorstwa, powszechnie akceptowana.
 - wady: wrażliwość na założenia, złożoność, subiektywność, nie uwzględnia sentymentu rynkowego ani krótkoterminowych fluktuacji.
- Metoda porównawcza polega na zestawieniu podstawowych wskaźników rynkowych spółki ze wskaźnikami dla spółek porównywalnych.
- zalety: prostota, transparentność, zapewnia benchmark wyceny, odzwierciedla aktualne wyceny rynkowe i sentyment inwestorów.
 - wady: brak specyfiki, ograniczone porównanie, wrażliwość na wahania rynkowe, pomijanie różnic fundamentalnych.
- SOTP - metoda sumy części wyceny wartości spółki poprzez wycenę poszczególnych linii biznesowych spółki.
- zalety: możliwość zastosowania różnych metod wyceny do różnych linii biznesowych, przydatna do oceny wartości firmy np. w scenariuszu przejścia lub restrukturyzacji.
 - wady: często niewielka liczba spółek porównywalnych dla poszczególnych linii biznesowych, metoda nie uwzględnia synergii między poszczególnymi segmentami.
- rNPV (risk-adjusted net present value)- metoda wyceny ważonej ryzykiem wartości bieżącej netto
- zalety: uwzględnienie prawdopodobieństw zaistnienia przyszłych przepływów, urealnienie bieżącej wartości przyszłych przepływów oraz odzwierciedlenie specyfiki biznesu, szczególnie dla spółek innowacyjnych.
 - wady: subiektywizm przy przyjmowaniu stopy dyskonta, duża ilość założeń, wysoki poziom skomplikowania obliczeń oraz pominięcie czynników jakościowych w wycenie.
- Metoda zdyskontowanych zysków rezydualnych (ZZR)
- zalety: oparcie wyceny na nadwyżce zysku nad skorygowanym o ryzyko kosztem alternatywnym dla właścicieli kapitału, może być wykorzystywana w przypadku firm, które nie wypłacają dywidend lub nie generują dodatkich wolnych przepływów pieniężnych
 - wady: ilość subiektywnych parametrów i założeń, a także wrażliwość wyceny na zmiany tych parametrów
- Metoda zdyskontowanych dywidend (DDM)
- zalety: uwzględnienie realnych przepływów pieniężnych do właścicieli kapitału akcyjnego, model ten najlepiej sprawdza się w przypadku spółek z długą historią dywidend
 - wady: ograniczony tylko do spółek płacących dywidendę, nie jest odpowiedni dla spółek krótką historią dywidend
- Metoda wartości aktywów netto (NAV)
- zalety: przydatność dla spółek holdingowych o stosunkowo dużych wartościach rzeczowych aktywów trwałych, stosunkowa łatwość przeprowadzenia wyceny
 - wady: podejście nie uwzględnia wzrostu przychodów lub zysków netto i może nie wyceniać prawidłowo wartości aktywów niematerialnych i prawnych
- Mnożnik docelowy
- zalety: możliwość zastosowania jej do dowolnej spółki
 - wady: metoda ta jest bardzo subiektywna
- Metoda wartości odtworzeniowej - określa koszty, jakie należy ponieść, aby odtworzyć majątek wycenianego przedsiębiorstwa
- zalety: przydatność dla spółek o stosunkowo dużych wartościach rzeczowych aktywów trwałych
 - wady: trudność oszacowania, ile warte są aktywa niematerialne i prawne spółki, reputacja firmy oraz jej rynkowy potencjał
- Metoda wartości likwidacyjnej - suma cen, jakie można byłoby uzyskać na rynku ze sprzedaży poszczególnych składników przedsiębiorstwa
- zalety: dzięki tej metodzie możliwe jest oszacowanie najniższego progu wartości przedsiębiorstwa
 - wady: trudność oszacowania, ile warte są aktywa niematerialne i prawne spółki

Jako podstawy wyceny lub metodyk oraz przyjętych założeń stosowanych do oceny instrumentu finansowego lub emitenta bądź do wyznaczenia ceny docelowej instrumentu finansowego przyjęto DCF, wycena porównawcza

Wycena, metodyka wyceny lub przyjęte założenia nie ulegały zmianie od daty sporządzenia i pierwszego rozpowszechnienia Dokumentu. Dokument nie został przedstawiony emitentowi a następnie zmieniony. Dokument nie ulegał zmianom od dnia jego sporządzenia i pierwszego rozpowszechnienia.

Sporządzający rekomendacje Zespół Analityczny bazuje jedynie na źródłach zweryfikowanych, publicznie dostępnych w ramach komercyjnych baz wiedzy i danych (raporty okresowe Emitentów, Bloomberg, Reuters, GUS), a także na opracowaniach własnych. Szczegółowe informacje na temat wyceny lub metodyki i przyjętych założeń, jak również informacje odnośnie wcześniejszych rekomendacji dotyczących instrumentów finansowych Emitenta, opublikowanych w okresie ostatnich 12 miesięcy przed datą niniejszej rekomendacji, zamieszczono na stronie internetowej Domu Maklerskiego www.trigon.pl.

Zastrzeżenia prawne, zastrzeżenia dotyczące ryzyka

W ocenie Domu Maklerskiego Dokument został sporządzony obiektywnie, z zachowaniem należytej staranności oraz z wykluczeniem wpływu ewentualnego konfliktu interesów. Ewentualne powstałe pomimo tego niezgodności informacji podanych w Dokumentacie ze stanem faktycznym lub błędne oceny Domu Maklerskiego nie stanowią podstawy odpowiedzialności Domu Maklerskiego. W szczególności Dom Maklerski nie ponosi odpowiedzialności za szkody poniesione w wyniku decyzji podjętych na podstawie informacji zawartych w Dokumentacie.

Dokument nie uwzględnia indywidualnych potrzeb i sytuacji danego inwestora, ani też nie jest wskazaniem, iż jakkolwiek inwestycja jest odpowiednia w indywidualnej sytuacji danego inwestora, wobec czego wnioski wynikające z Dokumentu mogą okazać się nieodpowiednie dla danego inwestora.

Dom Maklerski nie ponosi odpowiedzialności za sposób, w jaki informacje podane w Dokumentacie zostaną wykorzystane. Przedstawiane dane historyczne odnoszą się do przeszłości, a wyniki osiągnięte w przeszłości nie stanowią gwarancji ich osiągnięcia w przyszłości. Przedstawione dane odnoszące się do przyszłości mogą okazać się błędne, stanowią wyraz ocen osób wypowiadających się w imieniu podmiotu, którego dotyczy raport lub wynik oceny własnej Domu Maklerskiego.

Posługując się informacjami lub wnioskami podanymi w Dokumentacie nie należy rezygnować z: przeprowadzenia niezależnej oceny podawanych informacji i uwzględnienia informacji innych niż przedstawione; weryfikacji we własnym zakresie podawanych danych oraz oceny ryzyka związanego z podejmowaniem decyzji na podstawie Dokumentu; rozważenia skorzystania z usług niezależnego analityka, doradcy inwestycyjnego lub innych osób posiadających specjalistyczną wiedzę.

O ile Dokument nie wskazuje inaczej, informacji w nim zawartych nie należy traktować jako autoryzowanych lub zatwierdzonych przez podmiot, którego dotyczy, a wnioski i opinie w nim zawarte są wyłącznie opiniami i wnioskami Domu Maklerskiego.

Dom Maklerski zarządza aktualnymi lub potencjalnymi konfliktami interesów poprzez podejmowanie środków przewidzianych w Rozporządzeniu w sprawie rekomendacji w szczególności aby zapobiec konfliktom interesów lub nimi zarządzić wyznaczył bariery organizacyjne wymagane z punktu widzenia prawnego i nadzorczego, których przestrzeganie jest monitorowane przez Dział zgodności. Podstawowym dokumentem regulującym zarządzanie potencjalnym konfliktem interesu w Domu Maklerskim jest „Polityka zarządzania konfliktami interesów w Trigon Domu Maklerskim S.A.” Szczegółowe informacje odnośnie niniejszej Polityki znajdują się na stronie www.trigon.pl.

Dom Maklerski stosuje wypracowane mechanizmy aby konflikty interesów były zarządzane przez bariery prawne oraz administracyjne mające na celu ograniczenie przepływu informacji pomiędzy jednostkami organizacyjnymi / poszczególnymi osobami zatrudnionymi w Domu Maklerskim lub innymi osobami.

W szczególności Zespół Analityczny stanowi wyodrębnioną organizacyjnie, funkcjonalnie oraz fizycznie, samodzielną komórkę organizacyjną Domu Maklerskiego.

Przyjęte rozwiązania organizacyjne w opinii Domu Maklerskiego zapewniają, że przed momentem udostępnienia rekomendacji informacje w niej zawarte podlegały utajnieniu.

Na datę sporządzenia Dokumentu:

- pomiędzy Domem Maklerskim i/lub biorącymi udział w sporządzaniu Dokumentu lub mającymi dostęp do Dokumentu przed jego publikacją: pracownikami, wykonawcami usług i innymi osobami powiązаныmi a Emitentem nie występuje konflikt interesów
- Dom Maklerski posiada akcje Emitenta
- Dom Maklerski pełni dla instrumentów finansowych Emitenta funkcję animatora rynku
- Dom Maklerski pełni dla instrumentów finansowych Emitenta funkcję animatora emitenta
- Dom Maklerski nie świadczy dla Emitenta i spółek powiązanych z Emitentem usług doradztwa finansowego lub usługi bankowości inwestycyjnej lub innych usług maklerskich

• Dom Maklerski nie wykonuje na rzecz Emitenta usług dotyczących instrumentów finansowych objętych Dokumentem

i) sporządzania analiz i rekomendacji instrumentów finansowych Emitenta

ii) oferowania instrumentów finansowych w obrocie pierwotnym lub w pierwszej ofercie publicznej w okresie 12 miesięcy poprzedzających opublikowanie Dokumentu

iii) nabywania lub zbywania instrumentów finansowych na własny rachunek celem realizacji zadań związanych z organizacją rynku regulowanego

iv) nabywania lub zbywania instrumentów finansowych na własny rachunek celem realizacji umów o subemisję inwestycyjne lub usługowe

z zastrzeżeniem, iż Dom Maklerski może w każdym czasie złożyć Emitentowi ofertę świadczenia usług lub podjąć świadczenie takich usług

- wśród osób, które brały udział w sporządzeniu rekomendacji, jak również tych, które nie uczestniczyły w jej przygotowaniu, ale miały lub mogły mieć do niej dostęp, nie istnieją osoby, które posiadają akcje Emitenta w liczbie stanowiącej co najmniej 5% kapitału zakładowego lub instrumenty finansowe, których wartość jest w sposób istotny związana z wartością instrumentów finansowych emitowanych przez Emitenta;

• członkowie władz Emitentów ani osoby im bliskie nie są członkami władz Trigon Domu Maklerskiego S.A.

• żadna z osób zaangażowanych w przygotowanie raportu nie pełni funkcji w organach Emitentów, nie zajmuje stanowiska kierowniczego, ani nie jest osobą bliską dla członków władz Emitenta oraz żadna z tych osób, jak również ich bliscy nie są stroną jakiegokolwiek umowy z Emitentem, która byłaby zawarta na warunkach odmiennych niż inne umowy, których stroną jest Emitent i konsumenci.

Dom Maklerski w ciągu ostatnich 12 miesięcy nie otrzymał od Emitenta dywidendy.

Wynagrodzenie osób biorących udział w sporządzeniu Dokumentu nie jest uzależnione od wyników finansowych uzyskiwanych przez Dom Maklerski z transakcji dotyczących instrumentów finansowych Emitenta, dokonywanych przez Dom Maklerski. Pracownicy Domu Maklerskiego biorący udział w sporządzaniu rekomendacji:

- nie otrzymują wynagrodzenia bezpośrednio powiązanego z transakcjami dotyczącymi usług Domu Maklerskiego określonymi w sekcjach A i B załącznika I do dyrektywy 2014/65/UE lub z innym rodzajem transakcji, które prowadzi Dom Maklerski lub jakkolwiek inna osoba prawna będąca częścią tej samej grupy kapitałowej co Dom Maklerski, ani z opłatami za takie transakcje, które otrzymuje Dom Maklerski lub jakkolwiek inna osoba prawna będąca częścią tej samej grupy co Dom Maklerski

• nie otrzymują ani nie kupują akcji emitenta przed ofertą publiczną.

Dom Maklerski lub podmioty z nim powiązane mogą uczestniczyć w transakcjach związanych z finansowaniem Emitenta, oraz świadczyć usługi na rzecz Emitenta lub pośredniczyć w świadczeniu usług przez Emitenta, jak również mieć możliwość realizacji lub realizować transakcje instrumentami finansowymi emitowanymi przez Emitenta lub podmioty z nim powiązane, również zanim Dokument zostanie przedstawiony odbiorcom.

Nie występują inne okoliczności w zakresie potencjalnego konfliktu interesów podlegające ujawnieniu na podstawie Rozporządzenia w sprawie rekomendacji.

Dom Maklerski zwraca szczególną uwagę na liczne czynniki ryzyka związane z inwestycją w instrumenty finansowe. Inwestowanie w instrumenty finansowe wiąże się z wysokim ryzykiem utraty części lub całości zainwestowanych środków.

Znaki towarowe, oznaczenia usług i logo zawarte w niniejszym Dokumentcie są znakami towarowymi, oznaczeniami usług, oraz logo Trigon Domu Maklerskiego S.A. Prawa autorskie do Dokumentu oraz zamieszczonych w nim treści przysługują GPW na podstawie Umowy, Dom Maklerski jest uprawniony do redystrybucji niniejszego Dokumentu na rzecz swoich klientów. Publikowanie, rozpowszechnianie, kopiowanie, wykorzystywanie lub udostępnianie osobom trzecim w jakikolwiek inny sposób Dokumentu (lub jego części) poza dozwolonym prawem użyciem wymaga zgody Domu Maklerskiego.

Z uwagi na ograniczenia formalne wynikające z przepisów prawa Dokument nie może zostać bezpośrednio lub pośrednio przekazany, udostępniony lub wydany w jurysdykcjach, gdzie jego rozpowszechnianie może podlegać lokalnym ograniczeniom prawnym. Osoby udostępniające lub rozpowszechniające Dokument są obowiązane znać powyższe ograniczenia i ich przestrzegać.

Przyjmuje się, że każda osoba (jednostka organizacyjna), która niniejszy dokument pobiera, przyjmuje lub wyraża zgodę na przekazanie jej niniejszego dokumentu, tym samym:

wyraża zgodę na treść wszelkich powyższych zastrzeżeń;

potwierdza, że zapoznała się z Regulaminem świadczenia usług w zakresie sporządzania Analiz i Rekomendacji obowiązującym w Trigon Domu Maklerskim S.A. (dostępnego na stronie internetowej: www.trigon.pl, zwanego dalej „Regulaminem”) oraz akceptuje postanowienia Regulaminu;

wyraża zgodę na jednorazowe (w zakresie Dokumentu) świadczenie przez Dom Maklerski usługi w zakresie przekazywania analiz i rekomendacji poprzez udostępnienie Dokumentu. Na zasadach określonych w Regulaminie oraz z uwzględnieniem zastrzeżeń zawartych w Dokumentcie oraz zastrzeżeń opublikowanych wraz z Dokumentem, przy czym: (1) przedmiot usługi ograniczony jest do nieodpłatnego udostępnienia Dokumentu oraz korzystania z niego przez adresata, (2) umowa o świadczenie tej usługi wiąże strony wyłącznie w okresie korzystania przez adresata z Dokumentu.

Dokument nie stanowi: oferty w rozumieniu art. 66 Kodeksu cywilnego, porady inwestycyjnej, prawnej, księgowej, reklamy ani oferty, zaproszenia do subskrypcji lub zakupu instrumentów finansowych ani podstawy do zawarcia innej umowy lub powstania innego zobowiązania.

Data i godzina zakończenia sporządzania rekomendacji: [21-04-2026] godz. [11:00]

Data i godzina pierwszego rozpowszechnienia: [21-04-2026] godz.: [11:30]